**OptiBuy wdrożył system IVALUA Buyer w PKO Banku Polskim**

**OptiBuy, dostawca rozwiązań biznesowych oraz IT w obszarze zakupów, wdrożył w PKO Banku Polskim wspierający procesy zakupowe system informatyczny IVALUA Buyer. Rozwiązanie umożliwia m.in. zarządzanie przetargami, kontraktami, centralną bazą dostawców oraz prowadzenie aukcji elektronicznych. System pozwala również ocenić efektywność funkcjonowania procesu zakupowego. Jest to największe zakończone wdrożenie w obszarze e-sourcingu w 2013 roku w Polsce.**

System IVALUA Buyer oparty jest na modułach, które można wybrać do wdrożenia w zależności od zapotrzebowania. W PKO Banku Polskim system obsługuje narzędzia e-Sourcing oraz SRM – Zarządzanie Relacjami z Dostawcami.

Rozwiązanie IVALUA Buyer umożliwia efektywny obieg dokumentów związanych z realizacją procesów zakupowych prowadzonych przez PKO Bank Polski. Jednostki organizacyjne Banku za jego pośrednictwem składają zapotrzebowania zakupowe, a zarejestrowani w bazie dostawcy korzystając z tego narzędzia przesyłają swoje oferty w postępowaniach. Dostęp do systemu posiada około 600 użytkowników, w tym ok. 300 pracowników Banku oraz ok. 300 dostawców. Rozwiązanie zostało zintegrowane z innymi systemami informatycznymi Banku i w całości jest obsługiwane poprzez przeglądarkę internetową.

W ciągu roku PKO Bank Polski prowadzi około 600 postępowań zakupowych rozumianych jako nawiązanie lub zmiana charakteru relacji z dostawcami, czyli przetargi, negocjacje oraz renegocjacje.

*„System IVALUA Buyer zapewnia transparentność procesów zakupowych prowadzonych przez nasz Bank. Każdy z dostawców otrzymuje do dyspozycji jednakowe narzędzie, za pośrednictwem którego składa swoje oferty. Ponieważ funkcjonalność e-aukcji jest częścią dostarczonego rozwiązania, coraz więcej negocjacji prowadzimy właśnie w tej formie. Dostawcy składają wszystkie dokumenty w wersji elektronicznej, co z kolei przekłada się na zwiększenie efektywności funkcjonowania procesów zakupowych. Uruchomienie systemu pozwala nam lepiej wykorzystać czas pracy naszych kupców, którzy mogą zająć się realizacją innych zadań. Uważam, że dzięki wdrożeniu systemu IVALUA Buyer jesteśmy obecnie jedną z najnowocześniejszych organizacji na rynku zakupowym w Polsce.”* – powiedział Przemysław Wątroba, dyrektor Departamentu Zakupów w PKO Banku Polskim.

Wdrożenie systemu IVALUA Buyer w PKO Banku Polskim zostało zrealizowane w okresie od listopada 2012 do września 2013. Obejmowało dostosowanie rozwiązania do wymogów Banku, uruchomienie wersji testowej, przeszkolenie użytkowników, uruchomienie wersji produkcyjnej oraz gotowego systemu.

*„Implementacja systemu IVALUA Buyer w PKO Banku Polskim jest największym ubiegłorocznym zakończonym wdrożeniem w obszarze e-Sourcingu w Polsce i jednym z największych w Europie, które zostało przeprowadzone w 2013 r. Realizacja tak dużego projektu była dla nas dużym wyzwaniem, mimo to udało nam się prace zakończyć w terminie. Spodziewamy się, że wykorzystanie systemu IVALUA Buyer pozwoli PKO Bankowi Polskiemu istotnie zwiększyć efektywność funkcjonowania procesów zakupowych. Dostarczone przez nas rozwiązanie można rozbudować o kolejne moduły, takie jak np. e-Procurement. Liczymy, że grono firm zainteresowanych wykorzystaniem nowoczesnych rozwiązań IT do zwiększenia efektywności procesów zakupowych będzie stale rosło.”* *–* podkreśla Mateusz Borowiecki, Prezes OptiBuy.

IVALUA Buyer to wyspecjalizowane narzędzie informatyczne, wspierające firmy w optymalizacji procesów zakupowych. Ten prosty w instalacji, obsłudze i konfiguracji system IT służy zarządzaniu wydatkami, zakupami i dostawami. IVALUA Buyer stwarza szybki dostęp do informacji, umożliwia współpracę i kontakt z dostawcami oraz służy raportowaniu w czasie rzeczywistym. Wartością dodaną dla użytkownika systemu jest całościowe wykorzystanie potencjału optymalizacyjnego firmy.

OptiBuy to założona w 2005 roku firma doradczo-informatyczna, specjalizująca się w obszarze zakupów i zarządzaniu łańcuchem dostaw. Firmę tworzą eksperci z bogatym doświadczeniem w prowadzeniu projektów łączących informatykę z biznesem. Portfolio OptiBuy zawiera doradztwo w zakresie optymalizacji kosztów, global sourcing oraz narzędzia IT dla zakupów. Firma zrealizowała kilkadziesiąt projektów zakupowych dla klientów w Polsce oraz za granicą. OptiBuy posiada obecnie swoje biura i przedstawicielstwa w Warszawie, Kielcach, Szanghaju (Chiny), Ołomuńcu (Czechy) oraz Bernie (Szwajcaria).